

Alejandro Capparelli es el nuevo presidente de Rockwell Automation para América Latina

Inició su carrera en Mar del Plata y en sus primeros años de experiencia como ingeniero electrónico logró ingresar a Rockwell Automation. Una rica y consistente trayectoria profesional lo acaba de colocar en la posición de líder de negocios y operaciones de la región.



Su hobby por la industria aeroespacial lo conectó con la compañía hace diecinueve años.

La correspondencia llegaba en sobres con estampillas en inglés y el sello de la *National Aeronautics and Space Administration* a nombre de Alejandro Capparelli: “Eran fotos autografiadas por astronautas de la NASA y que todavía las conservo en la casa de mis padres”, manifiesta con orgullo, porque gracias a ese entusiasmo por la aeronáutica y su hobby por las tecnologías del espacio llegó a tomar contacto con Rockwell. “Como habían sido quienes diseñaron el módulo lunar del Apolo, me interesé y empecé a involucrarme e interactuar con Rockwell International”, recuerda.

Con la misma ansiedad y ambición por conocer y vivir una experiencia única, Alejandro ingresó a la compañía en 1997 luego de graduarse como ingeniero electrónico en la Universidad Nacional de Mar del Plata. “Fui uno de los primeros en incorporarme cuando Rockwell Automation decidió hacer su *start up* en Argentina. Hacíamos ingeniería de servicios, pero mi rol implicaba estar en todos lados y atender a los clientes en cualquier momento”, y enfatiza que “esa prioridad por el cliente es la visión estratégica de nuestra empresa. Entender sus necesidades, brindar la solución y hacernos cargo siempre. Significa, honrar nuestro compromiso de máxima satisfacción”.

Esta claridad de conceptos sencillos pero de alto impacto lo llevaron a hacerse cargo de la apertura de los mercados en la región Cono Sur, administrando las unidades de negocios de Rockwell Automation en Chile, Perú y Argentina, y ejerciendo diversas funciones que fueron creciendo en responsabilidad. Incluso, tras su experiencia de cuatro años en Venezuela como Gerente de Negocios en la Región Andina, acepta la responsabilidad de Rockwell Automation Chile, país en el que permanece durante cuatro años: “fue un ciclo de muchas emociones”, lo define. En el campo profesional logra el primer récord de ventas, y en lo personal consolida la familia que hoy comparte con su esposa y sus dos hijos.

Una vida en movimiento

Así como uno de los mayores recuerdos de su estadía en el país trasandino fue el terremoto ocurrido en 2010, también tiene muy presente la crisis financiera del 2008, cuyo epicentro fue Estados Unidos. Y “como lo que no te mata te fortalece”, alude Alejandro, es precisamente en 2012 cuando su siguiente mudanza lo lleva a la península de la Florida en Estados Unidos. Allí se desempeñó como Director de Servicios y Soluciones para América Latina, hasta que recientemente fue nombrado Presidente de la región Latinoamérica.

Con la templanza que logró desarrollar cuando de joven profesional llevaba en su valija las primeras versiones de Panel View, los PLC 5 y SLC500, y los dispositivos de comunicación RS485 y RS232; hoy transmite optimismo e incentiva a pensar en las nuevas oportunidades que nos brindan las últimas tecnologías. Para Alejandro, el futuro es muy claro: “Vamos hacia la convergencia entre las Tecnología de la Información y la Operación de las Plantas a partir de una comunicación integrada con protocolos estándares y abiertos. El desafío es proveer seguridad informática y desarrollar conocimientos a través del manejo de la información a gran escala usualmente conocido en el mercado como *Big data* y *Data Mining*”. Esta nueva valija de soluciones es la que permite que Rockwell Automation mantenga su liderazgo y apueste a crecer en la región, ahora, guiados por quien siempre creyó que los límites están más allá de nuestro espacio.